

## Business Developer

### Alternant ou stage ou césure dès que possible

Startup : plateforme web B2B **médicale** d'optimisation de parcours de soin par le **digital** et l'**IA**  
Localisation : Madeleine (paris 9) + télétravail possible.

### QUE FAISONS-NOUS ?

Créée en 2017 à Polytechnique, [Anamnèse.care](http://anamnese.care) propose des solutions e-santé innovantes valorisant les nombreux temps d'attente des patients grâce à notre Intelligence artificielle qui les interroge dans leur langue pour structurer le dossier médical et ainsi améliorer l'efficacité des professionnels de santé.

Elle adresse trois marchés :

- **MÉDECINE DE VILLE** : organisation et coordination des soins au sein des CPTS et MSP
- **ÉTABLISSEMENTS DE SANTÉ** : optimisation des processus de prise en charge des patients (urgences, MCO, ORL, ANESTHÉSIE, etc.), qualification et régulation des consultations externes
- **ACTEURS DE LA PRÉVENTION** (entreprises, écoles, administrations) : détection et prévention des risques (sanitaires, psychosociaux), organisation des soins

Par un suivi continu du patient, Anamnèse prolonge les soins en dehors de l'unité de lieu et de temps qu'est la consultation, pour passer d'une médecine curative à une médecine plus préventive, participative, personnalisée et prédictive.

### TES MISSIONS

Elles seront nombreuses et variées. Nous avons beaucoup de choses à faire... d'expérimentations à piloter. Pour cela nous recherchons quelqu'un d'entrepreneur, autonome, qui VEUT participer à la transformation de notre système de santé. Nous sommes une équipe de 10 personnes, et nous avons commencé la commercialisation il y a moins d'un an !

Durant ce stage/césure, ta mission sera entre autre de :

- Revoir et améliorer notre stratégie de mise en marché (cible, pricing)
- Identifier et mesurer de nouvelles opportunités de ventes (nouveaux marchés, clients et upsell)
- Gérer le cycle de vente et mise à jour du CRM
- Identifier et remonter des besoins clients à l'équipe produit
- Être en veille sur la concurrence et les aspects réglementaires
- Améliorer la visibilité de l'entreprise (salons, partenariats, associations, réseaux sociaux)
- Participer au référencement de nos produits et répondre à des appels d'offre / appels à projet

### ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

Nous appliquons les méthodes de développement agiles, tous les profils: développeurs, experts médicaux et business développement interagissent quotidiennement pour fabriquer le meilleur produit et nous développer rapidement en France, puis à l'étranger.

Rémunération (fixe + variable) à discuter selon profil, possibilité d'embauche selon l'issue du stage / apprentissage

### PROFIL RECHERCHE

- Ecole de commerce / management en stage de dernière année / césure
- Être très attiré par le secteur médical et la transformation digitale
- Être très à l'aise en marketing digital et utilisation des outils informatiques
- Sensibilité au sens éthique et à la protection des données patient
- Capacité d'organisation et de rigueur
- Grande qualité d'expression écrite et orale en français, en anglais (une 3e langue est un plus).
- Autonome et très forte volonté.

Pour un traitement plus rapide, postulez sur <http://anamnese.care/jobs#Bizdev>



# Anamnèse

## PARCOURS CLASSIQUE

PRISE RDV



CONSULTATION



## PARCOURS AUGMENTÉ

PRISE RDV QUALIFIÉE



(TÉLÉ)CONSULTATION



DÉPISTAGE PRÉVENTION



PRÉPARATION ANAMNÈSE



RÉGULATION



AIDE AU DIAGNOSTIC



TÉLÉSUIVI PATIENTÈLE



ALERTE INFIRMIÈRE

NOTRE IA **INTERROGE** LE PATIENT AVANT,

STRUCTURE UN **DOSSIER MÉDICAL EXHAUSTIF**

ET **ACCOMPAGNE** LE PATIENT APRÈS.